

Η ΝΑΥΤΕΜΠΟΡΙΚΗ

ΟΙΚΟΝΟΜΙΑ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΑ ΕΦΗΜΕΡΙΔΑ

Είδος: Εφημερίδα / Κύρια / Οικονομική / Ημερήσια

Ημερομηνία: Πέμπτη, 29-09-2016

Σελίδα: 27

Μέγεθος: 11 cm²

Μέση κυκλοφορία: 610

Επικοινωνία εντύπου: (210) 3312.672

Λέξη κλειδί: ΕΛΤΑ



UK Mail

Σε συμφωνία για την εξαγορά της UK Mail προχώρησε χθες το γερμανικό ταχυδρομείο **Deutsche Post**, στην τιμή των 242,7 εκατ. στερλινών (282 εκατ. ευρώ).

Απόδειξη σε... Α4

- Μα καλά, στο υποκατάστημα των ΕΛΤΑ στην Γ. Παπανδρέου δεν υπάρχουν ταμειακές μηχανές που να εκδίδουν κανονικές



αποδείξεις; Αυτό αναρωτήθηκε φίλη της στήλης η οποία πήγε προχθές για μία συναλλαγή και της έδωσαν την απόδειξη εκτυπωμένη σε μία κόλλα χαρτιού μεγέθους Α4! Όχι τίποτε άλλο, αλλά εκτός από την άσκοπη σπατάλη χαρτιού, θα

πρέπει να κουβαλάει κανείς... ντοσιέ για τέτοιου είδους αποδείξεις, αφού στο πορτοφόλι δεν χωράνε!

Κ.Α.

Η UK Mail στα χέρια της Deutsche Post DHL

Σημαντικά οφέλη θα αποφέρει στη γερμανική εταιρεία ταχυδρομικών υπηρεσιών Deutsche Post DHL Group η εξαγορά της βρετανικής ανταγωνίστριας της UK Mail Group. Το αντίτιμο της συμφωνίας ανέρχεται σε 242,7 εκατ. στερλίνες (325,5 εκατ. δολάρια). Κατά την εκτίμηση της διοίκησης της UK Mail Group, οι όροι της πώλησης είναι αποδεκτοί και θεμιτοί, οπότε θεωρείται σχεδόν βέβαιη η ολοκλήρωση της συμφωνίας. Η τελευταία αυτή κίνηση της γερμανικής εταιρείας εντάσσεται στον ευρύτερο σχεδιασμό για την επέκταση των δραστηριοτήτων της στην Ευρώπη.

Με την απόκτηση της UK Mail, η θέση της Deutsche Post DHL Group στην αγορά της Βρετανίας θα ενισχυθεί. Αντιστοίχως θα ευνοηθεί και η UK Mail, η οποία θα ανταγωνίζεται με πολύ ισχυρότερο «οπλισμό» τη Royal Mail, ειδικά στις παραδόσεις και στις μεταφορές δεμάτων. Σημειώνεται πως κατά το παρελθόν έτος η υπό εξαγορά εταιρεία αντιμετώπισε σοβαρά τεχνικά προβλήματα σε ένα νέο κέντρο διαλογής της, με αποτέλεσμα να πρέπει να διαχειριστεί πολλά ογκώδη δέματα με τα χέρια και όχι με μηχανήματα. Αυτή η παρακώλυση των δραστηριοτήτων της προκάλεσε αύξηση των λειτουργικών δαπανών της UK Mail Group και μείωση κερδών. Η εταιρεία διατηρεί εκτεταμένο δίκτυο, με περισσότερα από 50 σημεία παρουσίας σε όλη τη Βρετανία και περισσότερους από 50.000 πελάτες. Η ευνοϊκή ανταπόκριση της αγοράς στη σχεδιαζόμενη εξαγορά της από την Deutsche Post DHL Group αποτυπώθηκε στην τιμή της μετοχής της, η οποία ενισχύθηκε άνω του 40% χθες. «Η εταιρεία μας θα έχει καλύτερη θέση στην αγορά πλέον, ενώ οι πελάτες μας θα εξασφαλίσουν απευθείας πρόσβαση στο παγκόσμιο δίκτυο παραλαβής και παράδοσης δεμάτων της Deutsche Post DHL Group», δήλωσε ο πρόεδρος της UK Mail Πίτερ Κέιν.

REUTERS, A.P.

Ερχονται 1.196 νέες προσλήψεις μόνιμου προσωπικού σε ΔΕΚΟ

• *Τι κι αν τα ελλείμματα μεγαλώνουν και η πλειοψηφία των Ελλήνων φορολογούμενων στενάζει; Το Δημόσιο διογκώνεται, αφού νέες προσλήψεις βρίσκονται προ των πυλών.*

Σ' αυτό το πλαίσιο, μόνιμο προσωπικό θα προσλάβουν πέντε ΔΕΚΟ μέχρι τέλος του έτους.

Αναλυτικά θα γίνουν 1.196 προσλήψεις προσωπικού με συμ-

βάσεις αορίστου χρόνου σε ΕΔΤΑ, ΕΥΑΘ, ΕΥΔΑΠ, ΟΑΣΑ και ΑΔΜΗΕ.

Οι ειδικότητες που βρίσκονται στην «πρώτη γραμμή» είναι διοικητικοί, μηχανικοί, τεχνικοί, οδηγοί, ελεγκτές, διανομείς, προγραμματιστές, καταμετρητές, κ.α.

Όλοι οι διαγωνισμοί θα γίνουν υπό την εποπτεία του ΑΣΕΠ με τις διαδικασίες που τηρούνται για τις προσλήψεις μόνιμου προσωπικού.

Αγορά ηλεκτρισμού

Της Πηνελόπης Μητρούλια

07 ⚡

20

**ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ
ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ
ΗΡΩΝ-WIND**

Η στρατηγική συνεργασία στη λιανική αγορά ρεύματος του ομίλου Ήρων με τη Wind Ελλάς είναι η δεύτερη που ανακοινώθηκε μέσα σε ελάχιστο χρονικό διάστημα, καταδεικνύοντας τον δρόμο στον οποίο αναμένεται να βαδίσει η συγκεκριμένη αγορά από τον Σεπτέμβριο, καθώς ο ανταγωνισμός θα εντείνεται.

Στο πλαίσιο της συνεργασίας αυτής, τα καταστήματα Wind καθώς και το ευρύτερο δίκτυο πωλήσεων της Wind Ελλάς θα διαθέτουν στους καταναλωτές της ελληνικής αγοράς, ιδιώτες και επαγγελματίες, τα ανταγωνιστικά προγράμματα προμήθειας ηλεκτρικής ενέργειας του ομίλου Ήρων.

Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, «χάρη στη συμφωνία αυτή, από τις αρχές του φθινοπώρου τα προγράμματα του ομίλου Ήρων θα αρχίσουν να διατίθενται από τα καταστήματα Wind και άλλα κανάλια πώλησης, δίνοντας στους καταναλωτές πρόσβαση σε προϊόντα ηλεκτρικής ενέργειας από την πρώτη σε πωλήσεις ιδιωτική εταιρεία προμήθειας ρεύματος στην Ελλάδα».

Η Wind Ελλάς είναι ένας από τους μεγαλύτερους τηλεπικοινωνιακούς παρόχους της χώρας, με περισσότερους από 4,5 εκατομμύρια πελάτες. Προσφέρει ολοκληρωμένες υπηρεσίες επικοινωνίας στην κινητή, τη σταθερή τηλεφωνία και το Internet, έχοντας επενδύσει συνολικά 3 δισ. ευρώ σε δίκτυα και υποδομές.

Ο όμιλος Ήρων, με αντικείμενο δραστηριότητας την παραγωγή και την προμήθεια ηλεκτρικής ενέργειας, αποτελεί μία από τις ελάχιστες κατοχυρωμένες επιχειρήσεις του τομέα. Διαθέτει και λειτουργεί ήδη από το 2004 δύο σταθμούς παραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας από φυσικό αέριο έξω από τη Θήβα, συνολικής εγκατεστημένης ισχύος σχεδόν 600 MW.

Πρέπει να σημειωθεί ότι η Wind διαθέτει πανελλαδικά περισσότερα από 135 καταστήματα, αλλά και αρκετά άλλα κανάλια πώλησης, ενώ παράλληλα η ισχυρή της παρουσία στην αγορά (ποσοστά της τάξεως του 20% στην κινητή τηλεφωνία) προσφέρει στον Ήωνα μια μεγάλη «δεξαμενή» δυνητικών πελατών.

Τα προγράμματα της Ήρων

Αξίζει να σημειωθεί ότι η Ήρων προσέφερε στους οικιακούς καταναλωτές δύο βασικά προγράμματα:

- Το Home1, που δεν περιλαμβάνει πάγιο. Οι χρεώσεις αφορούν τετραμηνιαία κατανάλωση και ανέρχονται για το ανταγωνιστικό σκέλος



21

του λογαριασμού σε 0,085 ευρώ ανά KWh έως τις 2.000 KWh και 0,092 ευρώ ανά KWh για κατανάλωση πάνω από 2.001 KWh. Στις τιμές αυτές δεν συμπεριλαμβάνεται ο ΦΠΑ. Στο πρόγραμμα προστίθενται και επιπλέον προνόμια όπως:

– Επιβράβευση της συνέπειας εξόφλησης λογαριασμού, με επιπλέον έκπτωση 1% επί του επίσημου τιμοκαταλόγου των εμπορικών προγραμμάτων της εταιρείας στο ανταγωνιστικό σκέλος του τιμολογίου, για όσους πελάτες επιλέξουν την εξόφληση του λογαριασμού τους μέσω πάγιας τραπεζικής εντολής.

– Επιβράβευση της καλής και σταθερής συνεργασίας: Επιστροφή του 25% της συνολικής προκαταβολής με τη συμπλήρωση καθενός πλήρους έτους συνεργασίας, εφόσον δεν υπάρχουν ανεξόφλητες οφειλές.

• Το Home1N, που απευθύνεται στους καταναλωτές με αυξημένη νυχτερινή κατανάλωση. Η εκκαθάριση γίνεται ανά τετράμηνο και δεν περιλαμβάνεται πάγιο. Οι χρεώσεις στο ανταγωνιστικό

σκέλος της ενέργειας είναι 0,085 ευρώ ανά KWh για ημερήσια κατανάλωση μέχρι 2.000 KWh και 0,092 ευρώ ανά KWh για ημερήσια κατανάλωση άνω των 2.001 KWh. Η νυχτερινή χρέωση είναι 0,0661 ευρώ ανά KWh ανεξαρτήτως ύψους κατανάλωσης. Στις τιμές δεν περιλαμβάνεται ο ΦΠΑ, ενώ προβλέπονται και επιπλέον προνόμια όπως:

– Επιβράβευση της συνέπειας εξόφλησης λογαριασμού, με επιπλέον έκπτωση 1% επί του επίσημου τιμοκαταλόγου των εμπορικών προγραμμάτων της Ήρων, στο ανταγωνιστικό σκέλος του τιμολογίου, για όσους πελάτες επιλέξουν την εξόφληση του λογαριασμού τους μέσω πάγιας τραπεζικής εντολής.

– Επιβράβευση της καλής και σταθερής συνεργασίας: Επιστροφή του 25% της συνολικής προκαταβολής με τη συμπλήρωση καθενός πλήρους έτους συνεργασίας, εφόσον δεν υπάρχουν ανεξόφλητες οφειλές.

Συμπράξεις

Πρέπει να σημειωθεί ότι για τους εναλλακτικούς παρόχους ρεύματος

η ανάπτυξη των συνεργασιών με εταιρείες που έχουν εκτεταμένο δίκτυο λιανικής είναι μία από τις απαραίτητες προϋποθέσεις προκειμένου να καταφέρουν να ενισχύουν περαιτέρω το πελατολόγιό τους, στοχεύοντας μέσα στα επόμενα χρόνια ακόμα και σε διψήφια μερίδια αγοράς.

Τον δρόμο που χάραξαν η Protergia και η Ήρων αναμένεται να ακολουθήσουν μέσα στο επόμενο διάστημα και οι άλλοι μεγάλοι «παίκτες» της εγχώριας αγοράς. Ήδη, σύμφωνα με πληροφορίες, οι συζητήσεις μεταξύ της Elpedison και της Vodafone βρίσκονται σε προχωρημένο στάδιο. Σε ό,τι αφορά τη ΔΕΗ, είναι ανοικτό είναι το σενάριο συνεργασίας με τα ΕΛΤΑ, όπως έχει αφήσει να διαφανεί και ο επικεφαλής της Επιχείρησης Μανώλης Παναγιωτάκης. Υπενθυμίζεται ότι τα ΕΛΤΑ έχουν λάβει άδεια προμήθειας και ήδη ηλεκτροδοτούν ορισμένα από τα καταστήματά τους.



Αγορά ηλεκτρισμού

Της Πηνελόπης Μητρούλια

03 ⚡

ⓑ ΣΚΛΗΡΗ ΜΑΧΗ ΓΙΑ ΤΑ 3 ΔΙΣΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ

Η μείωση του κόστους του φυσικού αερίου, λόγω της πτώσης των διεθνών τιμών του πετρελαίου αλλά και της κατάργησης του ΕΦΚ στο φυσικό αέριο για ηλεκτροπαραγωγή, δημιούργησαν τις προϋποθέσεις για την έντονη δραστηριοποίηση των ιδιωτών προμηθευτών ρεύματος, οι οποίοι έχουν καταφέρει ήδη να αποσπάσουν από τη ΔΕΗ σχεδόν το 10% της λιανικής αγοράς.

Ραντεβού το φθινόπωρο δίνουν οι ιδιώτες πάροχοι ηλεκτρικής ενέργειας για την επόμενη μάχη του πολέμου της διεκδίκησης μεριδίου από την πίτα των σχεδόν 4 εκατομμυρίων πελατών και των 3 δισ. ευρώ τζίρου, που υποχρεούται να παραχωρήσει η ΔΕΗ στον ανταγωνισμό σταδιακά έως το 2020.

Με πακέτα προσφορών και ισχυρή τηλεοπτική διαφήμιση, οι ιδιωτικές εταιρείες προμήθειας ρεύματος επεκτείνουν συνεχώς τη δραστηριότητά τους, ενώ παράλληλα προχωρούν σε κινήσεις προκειμένου να λάβουν θέσεις στην κούρσα για τον έλεγχο του 50% της αγοράς, το οποίο η ΔΕΗ, βάσει των προβλέψεων του Μνημονίου, είναι υποχρεωμένη να παραχωρήσει στον ανταγωνισμό.

Οι εξελίξεις αναμένεται να επιταχυνθούν από τον Σεπτέμβριο, καθώς τότε θα πρέπει να ξεκινήσουν οι δημοπρασίες πώλησης λιγνιτικής και υδροηλεκτρικής παραγωγής της ΔΕΗ, οι οποίες θεωρητικά θα δώσουν στους ιδιώτες προμηθευτές ρεύματος πρόσβαση σε παραγωγή χαμηλότερου κόστους και, κατά συνέπεια, θα αυξήσουν τα οικονομικά περιθώρια

προσφοράς φθινοτέρων πακέτων στους καταναλωτές.

Έως το τέλος του χρόνου θα πρέπει να δημοπρατηθεί ποσότητα ίση με το 8% του ρεύματος που διακινείται στο διασυνδεδεμένο σύστημα. Όλα θα κριθούν από το ύψος στο οποίο θα κινηθούν οι τιμές στις δημοπρασίες και βεβαίως από την τιμή εκκίνησης, η οποία φαίνεται ότι θα βρίσκεται γύρω στα 38 ευρώ ανά MWh. Αν και η τιμή αυτή δεν κρίνεται ικανοποιητική από τους ιδιώτες παράχους, αφού βρίσκεται πολύ κοντά στην Οριακή Τιμή του Συστήματος (40 ευρώ ανά MWh), όλοι προετοιμάζονται για το φθινόπωρο. Σχεδιάζουν τα νέα πακέτα που θα βγάλουν στην αγορά και παρακολουθούν με προσοχή τον ανταγωνισμό, αφού δικαίωμα συμμετοχής στις δημοπρασίες δεν έχουν μόνο οι επτά εταιρείες που δραστηριοποιούνται σήμερα, αλλά και όλοι όσοι διαθέτουν άδεια προμήθειας, 21 εταιρείες στο σύνολό τους, με έδρα στην Ελλάδα και σε άλλες χώρες, όπως η Γαλλία, η Ιταλία, η Βουλγαρία και η Ρουμανία.

Παράλληλα, μεγάλη είναι η κινητικότητα που καταγράφεται



και σε επιχειρηματικό επίπεδο με κύριο αντικείμενο την αναζήτηση συνεργασιών. Μετά τη συμμαχία της Protergia του ομίλου Μυτιληναίου με τον όμιλο ΟΤΕ για την πώληση πακέτων ηλεκτρισμού από τα καταστήματα ΟΤΕ και Γερμανός, πρόσφατα ανακοινώθηκε και δεύτερη συμφωνία μεταξύ της εταιρείας Ήρων του ομίλου ΓΕΚ-ΤΕΡΝΑ και της τηλεπικοινωνιακής Wind, ενώ σε αναζήτηση συνεργάτη που να διαθέτει δίκτυο πωλήσεων βρίσκεται και η τρίτη μεγάλη καθυποστημένη εταιρεία του κλάδου, δηλαδή η Eledison (ΕΛΠΕ-Edison).

Οι εταιρείες που έχουν μικρότερα μερίδια (NRG Trading, Watt+Volt, Volterra και Green) επικεντρώνουν το ενδιαφέρον τους κυρίως στις προσφορές και τις εκπτώσεις. Την ίδια ώρα, τα ΕΛΤΑ, που έχουν πάρει από τη ΡΑΕ άδεια προμηθευτή, ανακοίνωσαν ότι 640 εγκαταστάσεις τους (καταστήματα, μονάδες διανομής και κέντρα διαλογής) ηλεκτροδοτούνται με ενέργεια που παρέχουν τα ίδια τα ΕΛΤΑ, ενώ στόχος είναι η ηλεκτροδότηση σε πρώτη φάση των 1.500 καταστημάτων τους και σε επόμενη φάση και άλλων καταναλωτών.

Τα μερίδια της λιανικής

Σύμφωνα με τα τελευταία διαθέσιμα στοιχεία του λειτουργού της αγοράς ΛΑΓΗΕ, τα μερίδια των εταιρειών που παρέχουν ρεύμα σε τρίτους και όχι μόνο σε δικές τους εγκαταστάσεις διαμορφώθηκαν τον Ιούνιο ως εξής:

- ΔΕΗ: 90,28% (από 90,54% τον Μάιο). Το μερίδιο της ΔΕΗ αναλύεται

ως εξής: 14,17% στην Υψηλή Τάση, 58,06% στη Χαμηλή Τάση και 18,31% στη Μέση Τάση.

- Ήρων: 2,73% (από 2,62% τον Μάιο). Το μερίδιο του Ήρων αναλύεται ως εξής: 0,01% στην Υψηλή Τάση, 0,82% στη Χαμηλή Τάση και 1,9% στη Μέση Τάση.

- Protergia: 2,37% (από 2,22%). Το μερίδιο της Protergia αναλύεται ως εξής: 0,64% στη Χαμηλή Τάση και 1,73% στη Χαμηλή Τάση.

- Eledison: 2,28% (από 2,27%) με ποσοστά 1,10% στη Χαμηλή Τάση και 1,18% στη Μέση Τάση.

- NRG trading: 0,64% (από 0,65%). Το μερίδιο της εταιρείας αναλύεται ως εξής: 0,21% στη Χαμηλή Τάση και 0,43% στη Μέση Τάση.

- Watt and Volt: 0,51% (από 0,48%). 0,46% στη Χαμηλή Τάση και 0,05% στη Μέση Τάση.

- Volterra: 0,49% (από 0,52%), όλο στη Μέση Τάση.

- Green: 0,46% (από 0,43%). 0,25% στη Χαμηλή Τάση και 0,21% στη Μέση Τάση.

- Τιτάν: 0,03% (από 0,03%), όλο στη Μέση Τάση.

Η θέση της ΔΕΗ

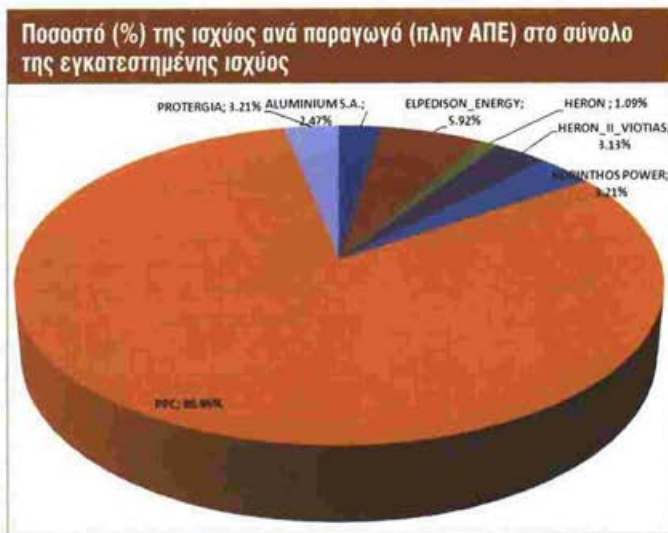
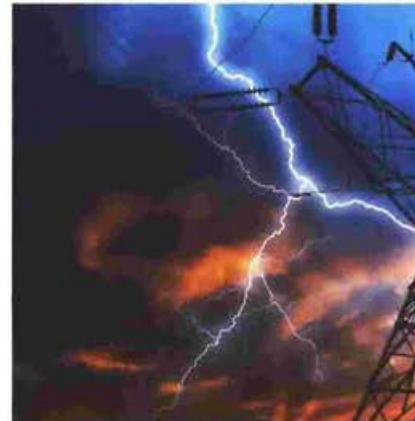
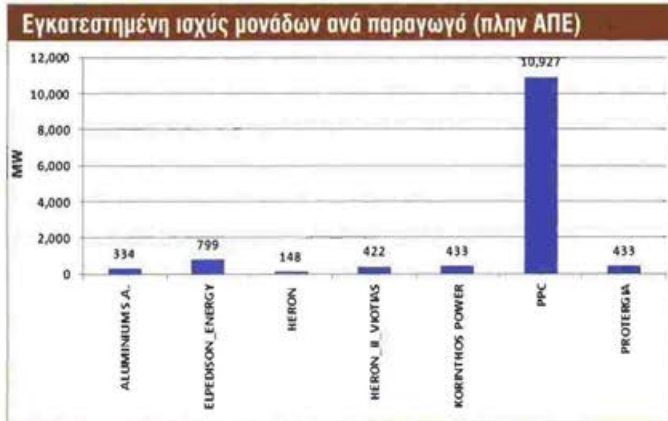
Σε αυτό το περιβάλλον η ΔΕΗ είναι μάλλον εγκλωβισμένη, καθώς έχει να αντιμετωπίσει από τη μια πλευρά την υποχρεωτική απομείωση της

θέσης της στην αγορά και από την άλλη την άνοδο των ληξιπρόθεσμων υποχρεώσεων των καταναλωτών που υπολογίζονται σε 2,7 δισ. ευρώ και αποτελούν «θηλιά» τόσο για την άμεση ρευστότητα της επιχείρησης, όσο και για την ομαλή αποπληρωμή των δανειακών της υποχρεώσεων.

Με στόχο τη συγκράτηση των «καλών πελατών» της αλλά και τη μείωση των ληξιπρόθεσμων οφειλών, προχώρησε στην παροχή έκπτωσης 15% σε πελάτες της που πληρώνουν εμπρόθεσμα τον λογαριασμό τους, καθώς και σε αυτούς που μπαίνουν σε ρύθμιση οφειλών και την τηρούν. Παράλληλα εφαρμόζει ελαστικό πρόγραμμα διακανονισμών, το οποίο παρέτεινε έως το τέλος Σεπτεμβρίου, ενώ έχει εφαρμόσει και πρόγραμμα επιστροφής 10% στις ανταγωνιστικές χρεώσεις για τις συνεπείς επιχειρήσεις που τροφοδοτούνται από το δίκτυο Χαμηλής και Μέσης Τάσης. Για τους συνεπείς οικιακούς πελάτες που δεν άφησαν απλήρωτο λογαριασμό μέσα στο 2015 προβλέπεται η επιστροφή του διπλάσιου του παγίου, στους εκκαθαριστικούς λογαριασμούς του 2016. Όμως ένας ακόμη μεγάλος κίνδυνος για τη ΔΕΗ είναι να μείνει εγκλωβισμένη με τους πελάτες που έχουν απλήρωτους λογαριασμούς (2,3 εκατομμύρια συνδέσεις), τους ευάλωτους καταναλωτές που προμηθεύονται ρεύμα με το Κοινωνικό Οικιακό Τιμολόγιο, καθώς και τους διάφορους δημόσιους οργανισμούς και φορείς του ευρύτερου δημόσιου τομέα που της χρωστούν περί τα 261 εκατ. ευρώ.

Λέξη κλειδί: ΕΛΤΑ

10



ανεξάρτητος παραγωγός ηλεκτρικής ενέργειας στην Ελλάδα. Διαθέτει ενεργειακό χαρτοφυλάκιο δυναμικότητας άνω των 1.200 MW. Για την παραγωγή ηλεκτρικής ενέργειας, η Protergia διαθέτει θερμικές μονάδες με καύσιμο φυσικό αέριο, καθώς και μονάδες ΑΠΕ. Η εταιρεία παρέχει με το βασικό της τιμολόγιο χρέωση ενέργειας για οικιακή χρήση έως 8% φθηνότερη από τη χρέωση του βασικού προμηθευτή. Σε αυτή προστίθεται και ένα 15% έκπτωση στις ανταγωνιστικές χρεώσεις για την εμπρόθεσμη εξόφληση λογαριασμού. Επίσης παρέχει χρέωση ενέργειας στο επαγγελματικό 1,6% φθηνότερη από τη χρέωση του βασικού προμηθευτή και σε αυτή προσθέτει 15% έκπτωση στις ανταγωνιστικές χρεώσεις για την εμπρόθεσμη εξόφληση λογαριασμού. Στο επαγγελματικό 2 η χρέωση ενέργειας που παρέχει είναι 8,5% φθηνότερη από τη χρέωση του βασικού προμηθευτή, ενώ δεν υπάρχει χρέωση ισχύος (100% έκπτωση στη χρέωση ισχύος για 12 μήνες). Και σε αυτή την περίπτωση προστίθεται 5% έκπτωση στις ανταγωνιστικές χρεώσεις για την εμπρόθεσμη εξόφληση λογαριασμού.

Η ΔΕΗ ζητούσε και επέτυχε την έκδοση απόφασης από τον υπουργό Περιβάλλοντος και Ενέργειας Πάνο Σκουρλέτη να μην μπορούν να αλλάξουν πάροχο οι καταναλωτές που έχουν χρέη, χωρίς προηγουμένως να εξοφλήσουν τις υποχρεώσεις τους. Υπό τις παρούσες συνθήκες η απόφαση αυτή καθίσταται μάλλον επικίνδυνη για την επιχείρηση.

Τα πακέτα των ανταγωνιστών

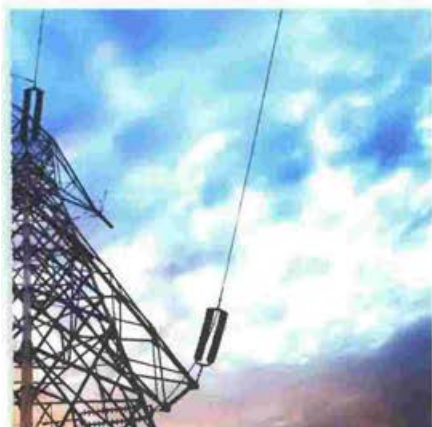
Από την πλευρά τους τα εμπορικά επιτελεία των ιδιωτικών εταιρειών παροχής ρεύματος επεξεργάζονται τα νέα δεδομένα και ετοιμάζουν τις κινήσεις τους για το φθινόπωρο, ενώ το προηγούμενο διάστημα είχαν τρέξει προγράμματα προσφορών που συνοπτικά είχαν ως εξής:

- **Ήρων:** Παρέιχε έκπτωση 40% επί της αξίας της ημερήσιας κατανάλωσης στα οικιακά τιμολόγια για τους πρώτους τρεις μήνες μετά την υπογραφή του συμβολαίου. Πρέπει να σημειωθεί ότι η Ήρων είναι θυγατρική της ΓΕΚ-ΤΕΡΝΑ του Γ. Περιστερή, της GDF Suez και της QPI. Έχει αντικείμενο την παραγωγή και προμήθεια ηλεκτρικής ενέργειας και αποτελεί μία από τις καθιερωμένες επιχειρήσεις του κλάδου. Διαθέτει και λειτουργεί ήδη από το 2004 δύο σταθμούς παραγωγής ηλεκτρικής ενέργειας με φυσικό αέριο έξω από τη Θήβα, συνολικής εγκατεστημένης ισχύος σχεδόν 600 MW.

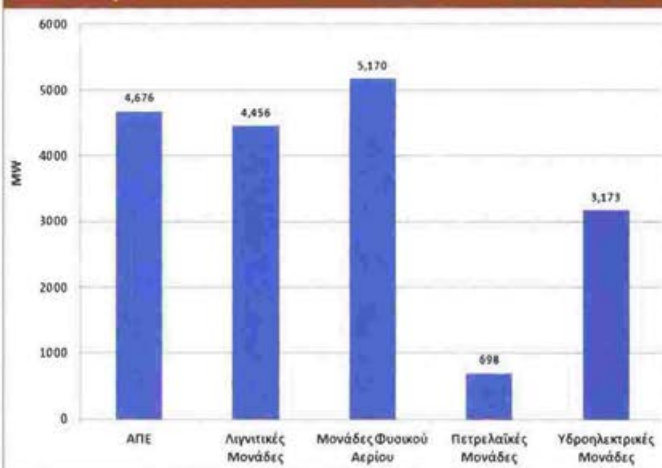
- **Protergia:** Εταιρεία του ομίλου Μυτιληναίου. Είναι ο μεγαλύτερος

- **Elpedison:** Εφήρμισε προωθητική ενέργεια, σύμφωνα με την οποία ο καταναλωτής πληρώνει σταθερά 1 ευρώ την ημέρα για το ηλεκτρικό ρεύμα του σπιτιού του, όσο και αν καταναλώνει.

Λέξη κλειδί: ΕΛΤΑ



Εγκατεστημένη ισχύς μονάδων στο διασυνδεδεμένο σύστημα ανά καύσιμο



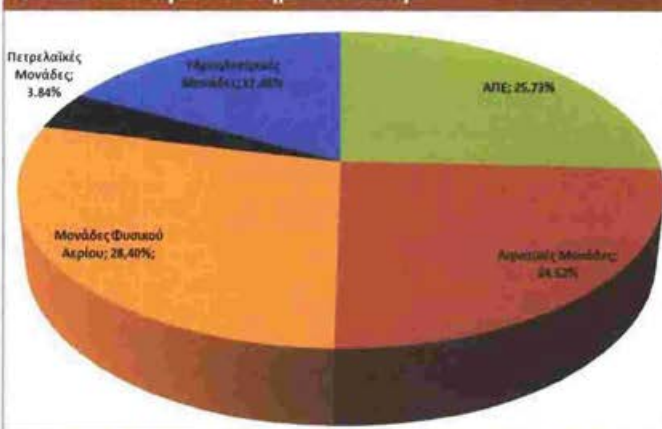
11

για τους πέντε πρώτους λογαριασμούς, χωρίς πάγια για πάντα και χωρίς εγγύηση. Επίσης, ανάλογα με το προϊόν που θα επιλέξει ο καταναλωτής, έχει τη δυνατότητα να επωφεληθεί από εκπτώσεις στο ηλεκτρικό ρεύμα μέχρι και 12%. Η εταιρεία είναι θυγατρική των ΕΛΠΕ και της ιταλικής Edison. Είναι καθιερωμένος όμιλος στην ενέργεια και διαθέτει δύο ιδιόκτητες μονάδες ηλεκτροπαραγωγής συνδυασμένου κύκλου, με καύσιμο φυσικό αέριο.

- **NRG trading:** Η εταιρεία ιδρύθηκε το 2012 από τον Αλέξανδρο Χανδρή με στόχο τη δυναμική είσοδό της στην αγορά της ενέργειας. Στόχος των μετόχων της είναι η ανάδειξή της σε μία από τις πλέον αξιόπιστες εταιρείες εμπορίας και προμήθειας ηλεκτρικής ενέργειας στην Ελλάδα, καθώς και η δημιουργία δυνατών σχέσεων εμπιστοσύνης με τους πελάτες της.

- **Watt + Volt:** Προσφέρει χρέωση προμήθειας ρεύματος ύψους 0,08277/kWh σταθερή μέχρι τον Δεκέμβριο του 2016 ή τον Δεκέμβριο του 2017, ανάλογα με τις επιλογές του πελάτη, για όσους από τους νέους πελάτες είναι διατεθειμένοι να πληρώνουν τον λογαριασμό τους με πάγια εντολή. Η Watt + Volt, με μετόχους τους Αναστάσιο και Χρήστο Παπαναγιώτου, διαθέτει θυγατρικές εταιρείες που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα και τα Βαλκάνια.

Ποσοστό (%) στο σύνολο της εγκατεστημένης ισχύος στο διασυνδεδεμένο σύστημα ανά καύσιμο



- **Volterra:** Προσέφερε σε όλους τους νέους πελάτες (οικιακούς και επαγγελματίες) έκπτωση της τάξεως του 10% μέχρι το τέλος του 2016 επί του τιμοκαταλόγου της. Η Volterra δημιουργήθηκε το 2010 και είναι το αποτέλεσμα συμμαχίας 50/50 των ομίλων Sorgenia SpA (ιδιωτική εταιρεία ενέργειας στην Ιταλία) και J&P Άβαξ.

- **Green:** Διαθέτει πέντε προγράμματα που απευθύνονται σε οικιακούς και επαγγελματίες καταναλωτές. Τα προγράμματα χωρίζονται σε τρία επαγγελματικά (Green Business, Green

Business Plus, Green Business N) με χρέωση από 0,0735€/kwh έως 0,090€/kwh, και σε δύο οικιακά (Green Home, Green Home Plus) με χρέωση 0,0845€/kwh και 0,0855€/kwh. Η εταιρεία ανήκει στους αδελφούς Βύρωνα και Φίλιππο Βασιλειάδη.

