



Ο Wang Wei χτυπά το καμπανάκι για την έναρξη της συνεδρίασης στο κινεζικό χρηματιστήριο, για να γιορτάσει την πρώτη ημέρα διαπραγμάτευσης της μετοχής του

Ο 46χρονος Wang Wei έχει γίνει τις τελευταίες ημέρες το μοναδικό θέμα συζήτησης στους επιχειρηματικούς κύκλους της Κίνας. Η αναρρίχηση του στην τρίτη θέση ανάμεσα στους πλουσιότερους της χώρας δεν είναι και μικρό επίτευγμα. Ειδικά καθώς ξεκίνησε από απλός κούριερ.

Φορώντας μαύρη μπλούζα με το λογότυπο της εταιρίας του, της SF Holdings Group, τζιν και αθλητικό παπούτσι, ο Wang χτύπησε το καμπανάκι για την έναρξη της συνεδρίασης στο κινεζικό χρηματιστήριο, για να γιορτάσει την πρώτη ημέρα διαπραγμάτευσης της μετοχής του. Ήταν μια μεγάλη ημέρα για την εταιρία την οποία είχε ιδρύσει το 1993 με έξι άνδρες και ένα φορτηγάκι, για να παραδίδει δέματα.

Όταν σε λίγες ημέρες η αξία της μετοχής της SF Holdings ενισχύθηκε κατά 40%, η προσωπική περιουσία του Wang άγγιξε τα 26,5 δισ. δολάρια.

Ο Wang ίδρυσε την SF Express το 1993 στην πόλη Shunde, της επαρχίας Guangdong και έβγαλε τα πρώτα του χρήματα προσφέροντας παραδόσεις δεμάτων σε μία ημέρα, ανάμεσα στο Χονγκ Κονγκ και τη Σενζέν. «Όταν η SF άρχισε να παραδίδει πακέτα, τη δεκαετία του 1990, ήταν ακόμα μια παράνομη δραστηριότητα, που

ονομαζόταν μαύρες παραδόσεις», είχε πει το 2011, στη μοναδική συνέντευξη που έχει δώσει. «Θα μας επέβαλαν πρόστιμο εάν μας έπαιναν οι υπεύθυνοι των ταχυδρομείων, για αυτό και έπρεπε να παραδίδουμε τα πακέτα στα κρυφά», εξήγησε. Όμως, παρότι οι παραδόσεις αυτές ήταν τυπικά παράνομες, η ζήτηση για τέτοιες υπηρεσίες υπήρξε τεράστια, λόγω της οικονομικής ανάπτυξης της Κίνας και της γιγάντωσης online καταστημάτων όπως αυτό της Alibaba. Τελικά, η κινεζική νομοθεσία άλλαξε στις αρχές του 2009 και οι εταιρίες παραδόσεων έγιναν νόμιμες. Έως τότε, ο Wang είχε στήσει και την πρώτη ιδιωτική αεροπορική εταιρία της Κίνας για τη μεταφορά φορτίων, την SF Airlines, έχοντας εξασφαλίσει τις αντίστοιχες άδειες. Σήμερα, διαθέτει ένα στόλο 35 αεροπλάνων.

Όμως, ο Wang δεν ξεχνά ότι ξεκίνησε φτωχός. «Ξέρω πως αισθάνεται κανείς όταν είναι φτωχός. Και όταν γίνονται διακρίσεις

Όταν η SF άρχισε να παραδίδει πακέτα, τη δεκαετία του 1990, ήταν ακόμα μια παράνομη δραστηριότητα, που ονομαζόταν «μαύρες» παραδόσεις



σε βάρος του επειδή είναι φτωχός», έχει πει. «Οι γονείς μου ήταν καθηγητές πανεπιστημίου, αλλά τα πτυχία τους δεν αναγνωρίστηκαν όταν μετακομίσαμε στο Χονγκ Κονγκ, όταν ήμουν ακόμα μικρός. Επομένως, ξεκινήσαμε από το μηδέν».

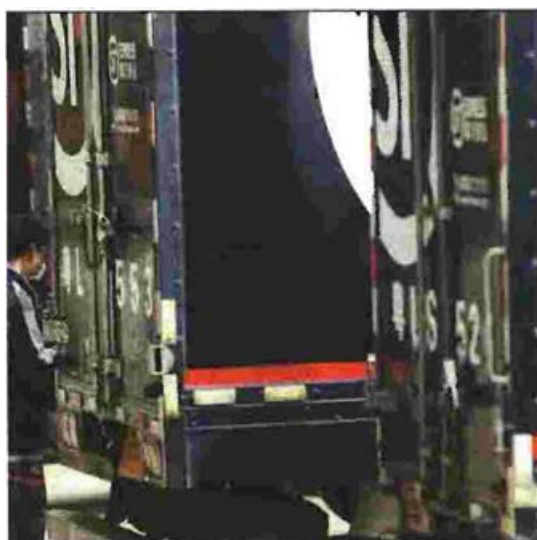
Παρά τη μεγάλη του επιτυχία, ο Wang κρατά χαμηλό προφίλ.

Όσοι τον γνωρίζουν λένε ότι έχει εμμονή με τη βελτίωση της βιομηχανίας των παραδόσεων και με το να είναι δίκαιος προς τους εργαζομένους τους. Κατά την τελετή της δημόσιας εγγραφής, έδωσε έναν μικρό λόγο, όπου ευχαρίστησε τους

ΞΕΚΙΝΗΣΕ ΜΕ ΕΝΑ ΦΟΡΤΗΓΑΚΙ, ΤΩΡΑ ΕΧΕΙ 35 ΑΕΡΟΠΛΑΝΑ

Ο Κινέζος κούριερ που έγινε ζάμπλουτος

Λέξη κλειδί: ΕΛΤΑ



γονείς του και κάλεσε τους υπαλλήλους του να «κάνουν περισσότερα και να μιλούν λιγότερο». Μαζί με τον Wang, το καμπανάκι χτύπησε ένας διανομέας της SF, ο οποίος είχε δεχθεί χαστούκι από τον ιδιοκτήτη ενός πολυτελούς αυτοκινήτου, κατά τη διάρκεια ενός τροχαίου ατυχήματος πέρυσι.

Μετά το IPO, ο Wang μοίρασε κόκκινα πακέτα στους 400.000 υπαλλήλους του, συνολικής αξίας 1 δισ. γουαν. Τα μικρότερα περιείχαν 1.888 γουαν το καθένα (περίπου 270 δολάρια), ενώ οι πιο καλοί εργαζόμενοι πήραν περισσότερα από 10.000 γουαν (σχεδόν 1.500 δολάρια).

ΔΕΗ

Σε ποιες μονάδες της θέλουν «πωλητήρια» οι δανειστές

Την πώληση μονάδων παραγωγής ρεύματος της ΔΕΗ, και ιδίως υδροηλεκτρικών, φαίνεται ότι ζήτησαν στις τελευταίες διαπραγματεύσεις οι δανειστές με την κυβέρνηση, όπως αποκάλυψε ο πρόεδρος της Επιχείρησης Μανώλης Παναγιωτάκης.

Ο κ. Παναγιωτάκης, στη διάρκεια της ενημέρωσης που έκανε στη Διαρκή Επιτροπή Παραγωγής και Εμπορίου της Βουλής για την προμήθεια καυσίμων του 2017 και την ανάθεση παροχής ταχυδρομικών υπηρεσιών μεταφοράς και επίσωσης ηλεκτρικών λογαριασμών στα ΕΛΤΑ, ρωτήθηκε από τους βουλευτές, παρόντος και του υπουργού Περιβάλλοντος και Ενέργειας Γιώργου Σταθάκη, μεταξύ άλλων και για τα θέματα της διαπραγμάτευσης που αφορούν στην αγορά του ηλεκτρισμού.

Ο πρόεδρος της ΔΕΗ -αν και ο κ. Σταθάκης, ο οποίος επίσης περιέγραψε τις κινήσεις της κυβέρνησης, απέφυγε να αναφερθεί στο επίμαχο θέμα-τόνισε χαρακτηριστικά: «**Πώληση μονάδων, όπως λένε οι ίδιοι (σ.σ. θεσμοί), πάλι δεν οδηγεί πουθενά, διότι δεν υπάρχει τέτοια επάρκεια κατ' αρχάς σε μονάδες, ειδικά στα υδροηλεκτρικά που ζητούν.** Τα υδροηλεκτρικά δεν μπορούν να παράξουν τόση ενέργεια ώστε να εξυπηρετήσουν τόσο μεγάλο πελατολόγιο και να βγάλουν και κέρδος».

Με τον τρόπο αυτό ο κ. Παναγιωτάκης, αφενός, έκανε γνωστό ότι οι δανειστές άνοιξαν στις συναντήσεις με τη διοίκηση της ΔΕΗ το θέμα της πώλησης λιγνιτικών και υδροηλεκτρικών μονάδων για την απελευθέρωση της αγοράς, αφετέρου παρουσίασε τα επιχειρήματα που αναπτύσσει η εταιρεία για να αποφύγει αυτό το ενδεχόμενο.

Ο ίδιος πριν από αυτή την αναφορά του είπε πως παρου-

σάσε την πρόταση της Επιχείρησης για τη μείωση του μεριδίου της ΔΕΗ στα κλιμάκια των θεσμών, που είναι η πώληση θυγατρικών με πελατολόγιο της εταιρείας στους ανταγωνιστές. Μάλιστα, κατά τον κ. Παναγιωτάκη, «αυτός είναι ο μόνος τρόπος για να ανοίξει η αγορά», έχοντας προηγουμένως σημειώσει ότι «**εμείς αμφισβητήσαμε τα ΝΟΜΕ, τα οποία έγιναν για να διευκολυνθεί το άνοιγμα.**»

Επίσης από τις δηλώσεις του ίδιου, αλλά και του υπουργού Περιβάλλοντος και Ενέργειας στην Επιτροπή της Βουλής, αποκαλύπτεται η στρατηγική της κυβέρνησης, προκειμένου να αποτραπεί το μέτρο της πώλησης μονάδων.

Η γραμμή του υπουργείου και της ΔΕΗ είναι πως σε ένα τέτοιο ενδεχόμενο, το μόνο που θα επιτευχθεί θα είναι η μείωση της παραγωγικής δυναμικότητας της δημόσιας επιχείρησης, αλλά χωρίς να φέρει αποτελέσματα στην προμήθεια. Είναι ενδεικτική η δήλωση του κ. Σταθάκη: «**Η ΔΕΗ παράγει σήμερα το 50% της ενέργειας της χώρας -το 53% για την ακρίβεια- και ο στόχος που έχει τεθεί για το 2020 είναι το μερίδιο που θα έχει στη λιανική αγορά μέσα από μια κλιμάκωση το 2017, το 2018, το 2019 και το 2020, να φτάσει σε ένα αντίστοιχο ποσοστό. Αυτό είναι το πλαίσιο της συμφωνίας. Ο τρόπος με τον οποίον θα γίνει αυτό, ο οποίος έχει τεράστια σημασία και για τη βιωσιμότητα της ΔΕΗ και για την προοπτική ανάπτυξής της, είναι το αντικείμενο των συζητήσεων και των διαπραγματεύσεων. Η ΔΕΗ έχει μια στρατηγική για το πώς μπορεί να γίνει αυτό, υπάρχει το σύστημα των ΝΟΜΕ, είναι μια ανοικτή συζήτηση το πώς θα επιτευχθεί αυτό.**»

Ο κ. Παναγιωτάκης συμπλήρωσε λίγο αργότερα τα επιχειρήματα της ελληνικής διαπραγματευτικής ομάδας στο

σκέλος της αναποτελεσματικής μείωσης του μεριδίου της ΔΕΗ στην προμήθεια ρεύματος, που φέρνει η πώληση μονάδων: «**Το μέγα πρόβλημα αυτή τη στιγμή της ΔΕΗ είναι ότι παράγει πολύ λιγότερο από αυτό που πουλάει,** που σημαίνει ότι αναγκάζεται και αγοράζει για να πουλήσει. Για να φτάσει η ΔΕΗ στο 50%, εάν δεν εξαιρεθούν ορισμένα τμήματα της πελατείας, τα οποία ούτως ή άλλως παραμένουν στη ΔΕΗ, όπως είναι οι ευάλωτοι καταναλωτές, όπως είναι η υψηλή τάση κλπ., θα πρέπει οι ανταγωνιστές μας μέχρι το 2020 να πάρουν πάνω από 4,5 εκατ. ρολόγια (μετρητές). Αυτή τη στιγμή έχουν κάτω από 150.000. Δεν νομίζω ότι είναι στη στρατηγική ή στις δυνατότητες κανενός από τους ανταγωνιστές μας να επενδύσουν, να οργανωθούν, να ρισκάρουν και να δημιουργήσουν αυτούς τους μηχανισμούς και να πάρουν τα 4,5 εκατ. ρολόγια, δηλαδή καταναλωτές», κατέληξε ο πρόεδρος της ΔΕΗ.

Ο κ. Σταθάκης, μάλιστα, υπαινίχθηκε χωρίς να κάνει δημόσια αναφορά ότι η πρόταση των δανειστών για πώληση μονάδων είναι ουσιαστικά η ίδια με εκείνη της «μικρής ΔΕΗ» που νομοθέτησε η προηγούμενη κυβέρνηση. Σύμφωνα με τον ίδιο, «η μικρή ΔΕΗ οδηγεί την παραγωγή της στο 30% από 50% που προβλέπει η συμφωνία με τους δανειστές».

Πάντως, τόσο ο υπουργός όσο και ο κ. Παναγιωτάκης αναγνώρισαν ότι το μέλλον της ΔΕΗ θα είναι **με μικρή θέση στην εγχώρια αγορά ηλεκτρισμού, αλλά με ισχυρά οικονομικά στοιχεία και εξωστρεφή δραστηριότητα.** Έτσι, ο πρόεδρος της εταιρείας μίλησε ξανά για την έξοδο της ΔΕΗ στα Βαλκάνια και την ευρύτερη περιοχή, αλλά και την ενασκόλησή της με άλλες δραστηριότητες, όπως το φυσικό αέριο και την ηλεκτροκίνηση. ❧

Ιούλιο στο Κατοχικό 'Ταμείο οι ΔΕΚΟ!

Υπό ίδρυση η Εταιρία
Συμμετοχών, στην οποία
θα μεταβιβαστούν.
Οι πρώτες στον κατάλογο

Αλλαγή διοικήσεων

Ολα δείχνουν ότι πρώτα θα αλλάξει τις διοικήσεις σε ορισμένες θυγατρικές, με πρώτο το ΤΑΙΠΕΔ... Εξάλλου, προβλέπεται από το τρίτο Μνημόνιο και τον ιδρυτικό νόμο του Υπερταμείου ότι θα επιλεγούν νέες διοικήσεις όλων των εταιριών που περνούν υπό τον έλεγχό του.

Σημειώνεται ότι μέχρι σήμερα το Κατοχικό Ταμείο έχει πενταμελές εποπτικό συμβούλιο, με επικεφαλής τον Γάλλο Ζακ λε Παπ, επταμελές διοικητικό συμβούλιο με επικεφαλής τη διευθύνουσα σύμβουλο Ουρανία Αικατερινάρη, αλλά διεύθυνση γραφείων και τηλέφωνα δεν διαθέτει! Τουλάχιστον αυτό μαθαίνει όποιος μπει στην ιστοσελίδα της ΕΕΣΠ Α.Ε., όπως ονομάζεται επισήμως το Ταμείο στο οποίο θα μεταβιβαστεί σχεδόν ολόκληρη η περιουσία της χώρας. Στεγάζεται (προσωρινά;) στο κτίριο της Εταιρίας Ακινήτων Δημοσίου (ΕΤΑΔ), στη στοά της οδού Βουλής 7, λένε οι γνωρίζοντες.

Τια τον... Ιούλιο πάει η μεταβίβαση των ΔΕΚΟ στο Κατοχικό Ταμείο, με την κυβέρνηση να ελπίζει ότι μέσα στο κατακαλόκαιρο θα περιοριστούν και οι αντιδράσεις των εργαζομένων. Εως τότε αναμένεται να έχει ιδρυθεί και η Εταιρία Δημοσίων Συμμετοχών (ΕΔΗΣ), η θυγατρική του Κατοχικού Ταμείου στην οποία θα μεταβιβαστούν οι ΔΕΚΟ. Η κυβέρνηση είχε συμφωνήσει με το τρίτο Μνημόνιο να μεταφέρει στην ΕΔΗΣ τις συμμετοχές του Δημοσίου σε όλες τις κρατικές επιχειρήσεις. Πρώτες στον κατάλογο είναι οι ΟΑΣΑ, ΟΣΥ, ΣΤΑΣΥ, ΟΣΕ, ΟΑΚΑ, **ΕΛΤΑ**, ΕΥΔΑΠ, ΕΥΑΘ, Κτιριακές Υποδομές, ΕΛΒΟ, Αττικό Μετρό και ΔΕΗ.

Παρά τα περί του αντιθέτου γραφόμενα, δεν έχει κλείσει το θέμα με τη μεταβίβαση ποσοστών -που σήμερα ελέγχει το ΤΑΙΠΕΔ σε ενεργειακές εταιρίες- στο Υπερταμείο. Το είχε γράψει η «δημοκρατία» και το επιβεβαίωσε χθες ο υπουργός Περιβάλλοντος και Ενέργειας Γιώργος Σταθάκης κατά τη διάρκεια ραδιοφωνικής συνέντευξης. Βέβαια, αρκετοί αναρωτιούνται τι θα κάνει τους επόμενους μήνες η ακριβοπληρωμένη διοίκηση του Κατοχικού Ταμείου.